

Senior Account Manager

Integrált csapatunkba keressük Senior Account Manager kollégánkat, aki jártas integrált kampányok megvalósításában és nem ismeretlen számára a digitális vagy social terület sem. Stratégiai szemléletmódjával átlátja a feladatokat, jó kommunikációs készségével jól megérti az ügyfeleket.

Feladatok

- Integrált (ATL, BTL és digi) kampányok lebonyolítása és adminisztrációja stratégiától a leadásig
- Timingok, árajánlatok összeállítása, határidők betartása
- New business projektek lebonyolítása
- Ügyfelekkel való kapcsolattartás
- Account csapat támogatása
- Napi szintű kapcsolattartás a fejlesztőkkel, alvállalkozókkal
- Pontos és precíz adminisztráció

Elvárások

- Min. 5 év ügynökségnél szerzett tapasztalat integrált kampányok tervezése, gyártása, megvalósítása terén
- Stratégiai gondolkodás, ügyfél brief átfordítása kreatív brieffé, a kreatív csapat támogatása az ötlettől a megvalósításig
- Tapasztalat film és fotó produkciók gyártása terén
- Jó kommunikációs és prezentációs készség, magyarul és angolul
- Kiemelkedő ügyfelkezelési készség
- Rendszer szemlélet mely segít a projektek rendben tartásában, a határidők betartásában és a precíz adminisztrációban
- Természetes érdeklődés a szakma újdonságai iránt, a piaci trendek követése
- Folyamatos igény a fejlődésre
- Precizitás, rugalmasság, jó problémamegoldó képesség
- Felsőfokú végzettség

Előnyt jelent

- Digitális területek átfogó ismerete: digitális stratégia, online média, programmatic, PPC, social media, content stratégia
- Média területen szerzett tapasztalat

Amit kínálunk

- biztos szakmai és anyagi háttér, a szektorban versenyképes bejelentett fizetés
- tanulási és fejlődési lehetőség
- támogató vezetés
- barátságos és összetartó csapat, vidám hangulat
- Lendületes, fiatalos munkakörnyezet, budai panoráma

- home office munkavégzési lehetőség (próbaidőt követően havi 10 nap)

Munkahelyi extrák

- Céges rendezvények
- Kutyabarát iroda
- Kávé és jó hangulat minden mennyiségben

Céginformáció

Magyar tulajdonú, integrált kreatív ügynökség 2004 óta, amely tapasztalatát, forgalmát tekintve nagynak számít, azonban megtartotta rugalmasságát és friss kreatív ötleteit, így könnyedén felveszi a versenyt a kisebb ügynökségekkel is.

Lead ügynöksége vagyunk a SPAR, SuperShop, Cofidis, Nagyi Titka, Hervis márkáknak. Akik bizalmat szavaztak nekünk: Kellogg's, Pringles, Nestlé, Rama, Flora, Baba, Knorr, Audi, MABISZ, Seat, Mazda, MOL, Heineken, Soproni, Zwack, Jófogás.hu, Raiffeisen, OTP, UNION, ZONE bevásárlópark, GSK, dm-drogerie markt, DriveNow, UHU.

Jelentkezés módja

Ha szívesen megismernéd bővebben a pozíciót és minket egy jóhangulatú interjún küldj egy CV-t a jobs@spicecommunication.hu címre.